

证券代码：300238

证券简称：冠昊生物

## 广东冠昊生物科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2013-012

投资者关系活动 类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 （请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及 人员姓名	SMC 中国基金：候大为 兵工财务：石泰华 鼎锋资产：田江、严斌 东方基金：霍小平 富国基金：白杨 瀚信资产：李君 华宝兴业：区伟良 华富基金：郭晨 华商基金：彭欣杨 嘉实基金：卢昕 建信基金：姜锋 金元证券：李晓宇、谭权胜 南方基金：方建 平安大华基金：黄建军 上海混沌道然：马中恕 尚雅投资：金永亮 泰康人寿：章敬峰 五矿财务：林彬

	<p>西域投资：宋豹</p> <p>信达证券：李泳</p> <p>英大证券：金广</p> <p>长江证券：余加文</p> <p>长金投资：林凯敏</p> <p>招商基金：孙海波</p> <p>中欧基金：沈洋</p> <p>中投证券：李文辉</p> <p>中信证券：揭力、舒远汉、王祥麒、钟昌震</p> <p>中原证券：于超</p> <p>个人投资者：苏培海</p>
时间	2013-8-16 下午 14:00
地点	广州市萝岗区玉岩路 12 号公司 414 会议室
上市公司接待人员姓名	<p>总经理 徐斌先生</p> <p>副总经理、财务负责人兼董事会秘书 周利军先生</p> <p>董事会办公室助理 甘荣女士</p>
投资者关系活动主要内容介绍	<p>本次活动主要采用解答投资者提问的方式进行，本次活动的会谈纪要如下：</p> <p>投资者：能否请徐总解释下冠昊是做什么的？冠昊的核心技术是什么？公司的产品在同行业中处于什么样的一个地位？有哪方面的特色或者说是竞争力？</p> <p>冠昊生物：公司主要产品是脑膜建、胸膜建、护创膜，具体用途请参阅招股书，有较详细的描述。</p> <p>公司拥有四大核心技术，组织固定技术，蛋白质力学改性技术，组织诱导技术，多方位除抗原技术，通过四大技术综合，我们把动物组织处理，植入人体后不会排异，同时诱导人体自我再生。同时我们的产品会被动降解，随着人体组织的生长而降解后，诱导人体自身的再生修补功能。</p>

	<p>市场上同类产品大多使用的是合成材料，合成材料无法解决“永久异物”的问题，公司的生物材料在保障产品的安全性和有效性的基础上，解决了这个永久异物的问题。目前，从全球范围内的行业情况看，公司的技术和产品是行业发展的方向，系统性使用动物组织经过处理后作为产品材料的，我们是领先的，走在前面的。</p> <p>投资者：近两年脑膜产品的增长率不高，是否表示市场空间已经到头了？</p> <p>冠昊生物：目前来说相关部门给出的一些数据，神经外科和颅脑创伤的手术量每年增长是 10-20%左右。但是我需要指出的是公司销售收入的增长还是有很多其他因素的影响。比如脑膜建，全称是生物型硬脑（脊）膜补片，还可以用于脊膜的修补，这一块的市场是我们以前未涉足的。另外，“适宜计划”推广的是颅脑创伤手术，而这个市场比较大的潜力是在基层医院，颅脑创伤手术大部分分布在各地基层医院，因为颅脑创伤手术是要就近急救的。我们与中华医师协会合作推广“适宜计划”，我们利用这样一个平台，借助他们的力量把技术推广向基层。</p> <p>投资者：公司上市前后销售收入表现反差很大，具体原因是什么？</p> <p>冠昊生物：公司每年的销售收入增长额都保持在 2-3 千万元，近两年由于较多固定资产投入使用，折旧摊销及新园区运行费用增加，导致公司净利润有所下降。</p> <p>投资者：脑膜成功的主要原因是什么？为什么胸膜和护创膜市场推广缓慢？</p> <p>冠昊生物：公司产品脑膜建上市以前，国外企业做了很多脑膜修补的市场培育工作，已让医生和市场慢慢了解并接受。但护创膜和胸膜建是创新产品，公司的市场推广能力及投入力度较国外的大企业相比较弱，所以在临床推广、让医生接受等</p>
--	--

	<p>方面花费的时间比我们之前预期的长，产品需要一段时间让市场慢慢了解与接受。</p> <p>投资者：公司产品研发流程是什么？哪里环节需要最多的时间？</p> <p>冠昊生物：公司产品的研发流程首先是产品设计、动物实验、型式检验、临床试验、注册报批等阶段。整个流程下来最少需要 4-5 年的时间，产品设计到完成动物实验大概需要 1-2 年。</p> <p>投资者：组织补片注册进展怎样？</p> <p>冠昊生物：组织补片现正按国家食品药品监督管理总局医疗器械技术审评中心的要求准备补充资料，因涉及增补检测项目等原因，资料准备需一定时间。本次补充资料递交后的审核时间周期存在不确定性，如有进展我们会及时披露。</p> <p>投资者：ACI 技术是一项什么样的技术？</p> <p>冠昊生物：公司引进的 Ortho-ACI 是世界上新一代自体细胞关节软骨修复技术，主要治疗膝关节软骨缺损。</p> <p>投资者：PEEK 材料的应用有哪些？</p> <p>冠昊生物：PEEK 中文名称为聚醚醚酮。PEEK 属于聚合物，是一种耐高温、高性能的热塑性特种工程塑料。它有着良好的机械性能和耐化学性能、耐磨损、耐水解等性能；它比重轻，自润滑性能好，由于具有非常好的加工性能。PEEK 还可在 134℃ 下经受多达 3,000 次的循环高压灭菌，这一特性使其可用于生产灭菌要求高、需反复使用的手术和牙科设备。PEEK 不仅具有质量轻、无毒、耐腐蚀等优点，还是目前与人体骨骼最接近的材料，可与肌体有机结合。</p> <p>投资者：护创膜的毛利率下降很多，仅仅是因为摊销的原因吗？</p> <p>冠昊生物：销量不大导致单位摊销费用较大。</p> <p>投资者：能不能简单介绍下公司的营销思路是怎样的？</p>
--	---

	<p>冠昊生物：公司以市场推广为导向的代理分销模式，公司在第一季度报告中已经披露，将逐步将服务配送模式转为代理分销模式。</p> <p>公司目前针对对象是专业科室在全国和区域市场最好的医院，先做好高端市场，然后采用从上往下覆盖的方式。</p> <p>投资者：ACI 技术的产业化目前有无遇到什么难题？</p> <p>冠昊生物：目前 ACI 项目进展一切顺利，暂未遇到什么难题。</p> <p>投资者：核心技术人员离职会不会导致公司核心技术外泄？</p> <p>冠昊生物：公司在成立初期就已经与郭博士签订了《保密协议》，郭博士承诺其在公司任职期间产生的有关知识产权均属于冠昊生物所有，协议内保密责任不受劳动协议解除与否而长期存在，郭博士的辞职不会对公司技术研发及生产经营产生影响，不会影响公司持有的核心技术。</p>
附件清单	无
日期	2013 年 8 月 19 日